

2023-2029年中国商业银行银保合作行业市场深度 评估及投资策略咨询报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2023-2029年中国商业银行银保合作行业市场深度评估及投资策略咨询报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/bank/919922.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

本研究报告数据主要采用国家统计局数据、海关总署、问卷调查数据、商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 2022年中国银行保险市场运行态势分析

第一节 2022年中国银行保险业发展概述

第二节 2022年中国银行保险业存在的问题分析

第三节 2022年中国银行保险业发展的对策分析

一、国外银保业发展的借鉴及对中国的启示

二、促进中国银行保险业务发展的对策

三、中国银行保险业的产品开发策略分析

四、中国银行保险业健康发展的政策建议

第二章 商业银行银保合作的现状分析

第一节 中国商业银行银保合作的发展动因

一、中国商业银行银保合作的发展概述

二、中国商业银行银保合作的发展特点及动因分析

第二节 中国商业银行银保合作的swot分析

一、银保合作的优势

二、银保合作的劣势

三、银保合作的外部机会

四、银保合作面临的威胁

第三节 中国商业银行银保合作现阶段存在的问题

一、有效需求不足

二、缺乏服务意识

三、偏重短期利益

四、欠缺长远规划

五、欠缺监管力度

第三章 2022年中国银保合作发展动态与改进建议

第一节 银保合作的历史与调整因素

第二节 保险公司拓展银保业务的特征分析

第三节 商业银行发展代理保险业务的分析

第四节 商业银行和保险公司资本合作的分析

第五节 加强中国银保合作的政策建议

一、商业银行方面

二、保险监管机构和保险公司方面

第四章 商业银行银保合作的运作模式分析

第一节 与保险概念相对应的运营模式

一、分销协议模式

二、战略联盟模式

三、合资公司模式

四、金融服务集团模式

第二节 与控股程度相对应的运营模式

第五章 商业银行银保合作的具体业务分析

第一节 代理保险业务

第二节 代收代付业务

第三节 代理资金结算业务

第四节 协议存款业务

第五节 保单质押贷款业务

第六章 2022年中国银保合作发展中存在问题与对策分析

第一节 2022年中国银保合作在发展中存在的问题

一、政策性因素影响

二、银保系统性因素影响

三、技术性因素影响

第二节 2022年中国银保合作对策研究

一、良好的宏观政策至关重要

二、从长远发展战略出发银保双方构筑利益共享机制

三、保险公司寻求解决对策

第七章 商业银行银保合作的营销策略分析

第一节 发展对公业务合作内容

一、合作方式

二、业务流程

三、产品及客户选择

第二节 提高保险资金运用效能

第三节 力促银行发展独特优势

一、网点优势

二、信誉优势

三、成本优势

四、服务优势

五、客户资源优势

第四节 完善银保各类平台机制

- 一、积极开展银保合作产品的多样性创新
- 二、开展深层次合作，建立长期的战略伙伴关系
- 三、加强银行保险的专职人员培训及客户经理队伍建设
- 四、构建联结银保双方的信息网络平台
- 五、建立产品售后服务体系
- 六、强化银保合作业务的监管

第八章 商业银行银保合作管理策略和产品创新的案例分析

第一节 农行湖北分行银保合作管理策略分析

- 一、兼业亦专业
- 二、体检亦规范
- 三、合作亦共赢

第三节 招商银行“金色人生”企业年金计划

- 一、挖掘年金市场
- 二、偏爱集计划
- 三、启动扶企惠民
- 四、金色人生简介

第九章 商业银行银行保险的风险管理战略分析

第一节 中国银行保险风险管理的现状分析

- 一、保险行业的经营风险分析
- 二、国内代理保险业务风险的主要表现形式

第二节 实现银行保险的风险规避与控制的主要做法

- 一、提高保险公司研发产品的能力
- 二、提升保险公司客户服务水平
- 三、建立银保长期合作机制
- 四、建立银行保险的客户管理系统
- 五、加强银行保险的监管

第十章 2022年中国银保合作存在问题的原因及深化对策探讨

第一节 2022年中国银保合作存在问题

第二节 2022年中国银保合作问题存在的原因

第三节 2022年中国深化银保合作的对策建议

第十一章 中国开展银保业务的重点银行经营动态分析

第一节 工商银行

第二节 建设银行

第三节 农业银行

第四节 中国银行

第五节 招商银行

第十二章 中国开展银保业务的重点保险机构分析

第一节 中国人寿

第二节 太平洋寿险

第三节 新华人寿

第四节 太平人寿保险

第十三章 2023-2029年中国银保合作面临的挑战与前景分析

第一节 2023-2029年中国银保合作面临的挑战

一、浅层的银保合作

二、单一的银保产品

三、银保业务的畸形发展

第二节 2023-2029年中国银保合作面临的前景分析

一、改进经营观念加大合作力度

二、加快创新步伐开发适合产品

三、选择营销组合促进银保业务

图表目录：

图表工商银行主要经济指标走势图

图表工商银行经营收入走势图

图表工商银行盈利指标走势图

图表农业银行负债指标走势图

图表农业银行运营能力指标走势图

图表农业银行成长能力指标走势图

图表中国银行主要经济指标走势图

图表中国银行经营收入走势图

图表招商银行运营能力指标走势图

图表招商银行成长能力指标走势图

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/bank/919922.html>