

2021-2026年中国电商市场调查研究及行业投资潜力预测报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2021-2026年中国电商市场调查研究及行业投资潜力预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/internet/747226.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

电子商务，简称电商，是指在互联网（Internet）、内部网（Intranet）和增值网（VAN，Value Added Network）上以电子交易方式进行交易活动和相关服务活动，是传统商业活动各环节的电子化、网络化。电子商务包括电子货币交换、供应链管理、电子交易市场、网络营销、在线事务处理、电子数据交换（EDI）、存货管理和自动数据收集系统。在此过程中，利用到的信息技术包括：互联网、外联网、电子邮件、数据库、电子目录和移动电话。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 电商行业相关概述

1.1 电商行业定义

1.2 电商模式分类

1.2.1 综合电商平台

1.2.2 物流电商

1.2.3 食品供应商

1.2.4 垂直电商

1.2.5 农场直销

1.2.6 线下超市

1.2.7 社区O2O

第二章 电商行业市场特点概述

2.1 行业市场概况

2.1.1 行业市场特点

2.1.2 行业市场化程度

2.1.3 行业利润水平及变动趋势

2.2 进入本行业的主要障碍

2.2.1 资金准入障碍

2.2.2 市场准入障碍

2.2.3 技术与人才障碍

2.2.4 其他障碍

2.3 行业的周期性、区域性

2.3.1 行业周期分析

1、行业的周期波动性

2、行业产品生命周期

2.3.2行业的区域性

第三章 2016-2020年中国电商行业发展环境分析

3.1电商行业政治法律环境（P）

3.1.1行业主管部门分析

3.1.2行业监管体制分析

3.1.3行业主要法律法规

3.1.4相关产业政策分析

3.1.5行业相关发展规划

3.2电商行业经济环境分析（E）

3.2.1国际宏观经济形势分析

3.2.2中国宏观经济形势分析

3.3电商行业社会环境分析（S）

3.3.1居民消费理念

3.3.2电子商务兴起

3.3.3网络用户规模

3.3.4食品安全受关注

3.3.5城镇化进程

3.4电商行业技术环境分析（T）

3.4.1物联网技术的应用

3.4.2 rfid射频识别技术的应用

3.4.3 scm供应链管理技术的应用

3.4.4 gis地理信息系统技术的应用

第四章 全球电商行业发展概述

4.1 2016-2020年全球电商行业发展情况概述

4.1.1全球电商行业发展现状

4.1.2全球电商行业发展特征

4.1.3全球电商行业市场规模

4.2 2016-2020年全球主要地区电商行业发展状况

4.2.1欧洲电商行业发展情况概述

4.2.2美国电商行业发展情况概述

4.2.3日韩电商行业发展情况概述

4.3 2021-2026年全球电商行业趋势预测分析

4.3.1全球电商行业市场规模预测

4.3.2全球电商行业趋势预测分析

4.3.3全球电商行业发展趋势分析

4.4全球电商行业重点企业发展动态分析

第五章 中国电商行业发展概述

5.1中国电商行业发展状况分析

5.1.1中国电商行业发展阶段

5.1.2中国电商行业发展总体概况

5.1.3中国电商行业发展特点分析

5.2 2016-2020年电商行业发展现状

5.2.1 2016-2020年中国电商行业市场规模

5.2.2 2016-2020年中国电商行业发展分析

5.2.3 2016-2020年中国电商企业发展分析

5.3中国生鲜电子商务关键环节分析

5.3.1产品采购与组织

5.3.2平台建设

5.3.3品牌建设及营销

5.3.4服务及物流配送体系

5.3.5增值服务

5.4中国电商行业发展瓶颈分析

5.4.1配送速度

5.4.2货源及成本

5.4.3盈利模式

5.4.4用户习惯及信任

5.5中国电商行业投资策略分析

5.5.1区域合作

5.5.2本地+农场对接

5.5.3借力电商平台

第六章 中国电商行业细分市场调研

6.1电商行业细分市场概况

6.1.1市场细分充分程度

6.1.2市场细分发展趋势

6.1.3市场细分战略研究

6.1.4细分市场结构分析

6.2服装电商市场

6.2.1市场发展现状概述

6.2.2行业市场规模分析

6.2.3行业市场需求分析

6.2.4产品市场潜力分析

6.3生鲜电商市场

6.3.1市场发展现状概述

6.3.2行业市场规模分析

6.3.3行业市场需求分析

6.3.4产品市场潜力分析

6.4奶制品电商市场

6.4.1市场发展现状概述

6.4.2行业市场规模分析

6.4.3行业市场需求分析

6.4.4产品市场潜力分析

6.5日化用品电商市场

6.5.1市场发展现状概述

6.5.2行业市场规模分析

6.5.3行业市场需求分析

6.5.4产品市场潜力分析

第七章 中国电商行业竞争格局分析

7.1中国生鲜商品销售渠道分析

7.1.1生鲜商品的经营特性

7.1.2生鲜商品主要销售渠道

7.1.3生鲜商品实体渠道发展困境

7.1.4生鲜商品销售网络渠道优势

7.2中国电商市场竞争格局

7.2.1初阶段重要品类浅层次竞争

7.2.2零售业态开展线上线下融合

7.2.3电商供应链竞争加剧

7.2.4电商注重差异化竞争

7.2.5电商进军二线城市

7.2.6航空企业试水电商

7.3中国电商行业竞争对手分析——传统超市

7.4中国电商行业竞争对手分析——生鲜连锁店

7.4.1生鲜连锁店发展特征

7.4.2生鲜连锁店竞争优势

7.4.3生鲜连锁店竞争劣势

7.4.4生鲜连锁店竞争策略

7.5影响中国电商企业竞争力的因素

7.5.1航空企业周转速度

7.5.2员工素质

7.5.3质量安全

7.5.4配送能力

第八章 中国电商行业消费需求分析

8.1电商消费者网购行为分析

8.1.1消费行特征

8.1.2消费驱动因素

8.1.3消费行为地域分析

8.1.4消费行为用户属性分析

8.1.5用户电商选择行为分析

8.1.6用户消费心理分析

8.2电商消费群体分析

8.3消费者对生鲜商品的需求层次

8.3.1基础需求

8.3.2品质需求

8.3.3常识性需求

8.3.4便利性需求

8.3.5安全需求

8.3.6体验需求

8.4电商供应与消费者需求的矛盾分析

8.4.1供应和需求很难匹配

8.4.2高损耗导致企业利润虚耗

8.4.3产品品质与售价的矛盾

8.5电商迎合消费者需求的策略分析

8.5.1注重概念推介

8.5.2摒弃价格竞争

8.5.3提高客户体验

8.5.4提供额外惊喜

第九章 中国电商行业营销策略分析

9.1国内主要电商营销模式分析

9.1.1顺丰优选营销模式

9.1.2沱沱工社营销模式

9.1.3本来生活营销模式

9.2电商行业产品营销分析

9.2.1生鲜行业产品分类

9.2.2电商行业的产品定位

9.2.3生鲜产品信息公开化

9.2.4用户参与产品开发

9.2.5提高产品附加值

9.3电商行业主要营销策略分析

9.4国内电商营销典型案例分析

9.4.1本来生活的故事营销

9.4.2淘宝聚划算的团购营销

9.4.3“我买网”的搜索引擎营销

第十章 中国电商行业领先企业竞争力分析

10.1中粮海优（北京）有限公司竞争力分析

10.1.1企业发展基本情况

10.1.2生鲜平台概况简介

10.1.3平台运营模式分析

10.1.4平台物流模式分析

10.2顺丰控股（集团）股份有限公司竞争力分析

10.2.1企业发展基本情况

10.2.2生鲜平台概况简介

10.2.3平台运营模式分析

10.2.4平台物流模式分析

10.3北京沱沱工社生态农业股份有限公司竞争力分析

10.3.1企业发展基本情况

10.3.2生鲜平台概况简介

10.3.3平台运营模式分析

10.3.4平台物流模式分析

10.4阿里巴巴集团控股有限公司竞争力分析

10.4.1企业发展基本情况

10.4.2生鲜平台概况简介

10.4.3平台运营模式分析

10.4.4平台物流模式分析

10.5纽海信息技术（上海）有限公司竞争力分析

10.5.1企业发展基本情况

10.5.2生鲜平台概况简介

10.5.3平台运营模式分析

10.5.4平台物流模式分析

10.6北京京东叁佰陆拾度电子商务有限公司竞争力分析

10.6.1企业发展基本情况

10.6.2生鲜平台概况简介

10.6.3平台运营模式分析

10.6.4平台物流模式分析

10.7苏宁云商集团股份有限公司竞争力分析

10.7.1企业发展基本情况

10.7.2生鲜平台概况简介

10.7.3平台运营模式分析

10.7.4平台物流模式分析

10.8北京本来工坊科技有限公司竞争力分析

10.8.1企业发展基本情况

10.8.2生鲜平台概况简介

10.8.3平台运营模式分析

10.8.4平台物流模式分析

10.9上海天天鲜果电子商务有限公司竞争力分析

10.9.1企业发展基本情况

10.9.2生鲜平台概况简介

10.9.3平台运营模式分析

10.9.4平台物流模式分析

10.10北京每日优鲜电子商务有限公司竞争力分析

10.10.1企业发展基本情况

10.10.2生鲜平台概况简介

10.10.3平台运营模式分析

10.10.4平台物流模式分析

第十一章 2021-2026年中国电商市场发展趋势及趋势分析

11.1 2021-2026年中国电商市场发展形势分析

11.1.1有利因素分析

11.1.2不利因素分析

11.1.3网购规模预测

11.1.4冷链物流预测

11.2 2021-2026年中国电商市场发展趋势分析

11.2.1政策趋势

11.2.2需求趋势

11.2.3供应链趋势

11.2.4市场整合趋势

11.2.5未来发展方向

11.3 2021-2026年中国电商市场前景展望

11.3.1市场规模预测

11.3.2利润空间预测

11.3.3进口电商趋势分析

11.3.4生鲜农产品电商趋势分析

第十二章 中国电商行业投资分析

12.1中国生鲜行业投资特性

12.1.1季节性和区域性

12.1.2易损耗性

12.1.3品种多样性和非标准性

12.1.4需求弹性小

12.1.5供给较为分散

12.2中国电商行业投资机遇

12.2.1政策机遇

12.2.2市场机遇

12.2.3利润空间分析

12.2.4生鲜地域品牌涌现

12.2.5 2016-2020年风投动态

12.3中国电商行业成本分析

12.3.1物流配送费用

12.3.2营销推广费用

12.3.3研发费用

12.3.4研发费用

12.4中国电商市场投资前景分析

12.4.1盈利风险

12.4.2冷链风险

12.4.3企业自身风险

12.5中国电商市场投资前景研究分析

12.5.1寻找专业合作机构

12.5.2引入实体连锁店

12.5.3重视品牌效益

12.5.4复合型电子商务

第十三章 2021-2026年中国电商企业投资规划建议与客户策略分析

13.1电商企业投资前景规划背景意义

13.2电商企业战略规划制定依据

13.2.1国家政策支持

13.2.2行业发展规律

13.2.3企业资源与能力

13.2.4可预期的战略定位

13.3电商企业战略规划策略分析

13.3.1战略综合规划

13.3.2技术开发战略

13.3.3区域战略规划

13.3.4产业战略规划

13.3.5营销品牌战略

13.3.6竞争战略规划

13.4电商中小企业投资前景研究

13.4.1中小企业存在主要问题

- 1、缺乏科学的投资前景
- 2、缺乏合理的企业制度
- 3、缺乏现代的企业管理
- 4、缺乏高素质的专业人才
- 5、缺乏充足的资金支撑

13.4.2中小企业投资前景思考

- 1、实施科学的投资前景
- 2、建立合理的治理结构
- 3、实行严明的企业管理
- 4、培养核心的竞争实力
- 5、构建合作的企业联盟

第十四章 研究结论及建议

14.1研究结论（AK HT）

14.2行业建议

14.2.1行业投资策略建议

14.2.2行业投资方向建议

14.2.3行业投资方式建议

图表目录：

图表 电商行业特点

图表 电商行业生命周期

图表 电商行业产业链分析

图表2016-2020年电商行业市场规模分析

图表2021-2026年电商所属行业市场规模预测

图表 中国电商所属行业盈利能力分析

图表 中国电商所属行业运营能力分析

图表 中国电商所属行业偿债能力分析

图表 中国电商所属行业发展能力分析

图表 中国电商所属行业经营效益分析

图表2021-2026年中国电商市场趋势分析

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/internet/747226.html>