

2021-2026年中国商场超市O2O市场全面调研及行业投资潜力预测报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2021-2026年中国商场超市O2O市场全面调研及行业投资潜力预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/business/701768.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

超市概念，是指传统意义上的快消品超市，而且以经营食品为主、兼营一些个人及家居用品零售的超市。一般情况下，超市SKU价值非常低，在国内超市，平均毛利也仅仅十几个点。这为超市互联网转型带来制约。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 O2O发展概述

第一节 O2O的相关概述

- 一、O2O的基本概念
- 二、O2O模式的发展
- 三、O2O营销的特点
- 四、O2O的优势分析
- 五、O2O模式的多元化

第二节 O2O营销模式分析

- 一、O2O的广场模式
- 二、O2O的代理模式
- 三、O2O的商城模式

第三节 O2O营销主要方式

- 一、体验营销
- 二、直复营销
- 三、情感营销
- 四、数据库营销

第四节 商场超市O2O行业产业链分析

- 一、产业链结构分析
- 二、与上下游行业之间的关联性
- 三、行业产业链上游发展现状及影响分析
- 四、行业产业链下游发展现状及影响分析

第二章 中国商场超市O2O行业发展环境分析

第一节 经济环境分析

- 一、全球宏观经济环境
- 二、国家宏观经济环境

三、经济环境对行业发展的影响

第二节 社会环境分析

一、行业社会环境

二、网民用户分析

三、社会环境对行业的影响

第三节 政策环境分析

一、行业政策法规

二、行业监管体制

三、行业政策规划

第四节 技术环境分析

一、信息技术水平分析

二、客户端软件分析

三、技术发展趋势分析

第三章 中国商场超市O2O所属行业运行现状分析

第一节 我国商场超市O2O所属行业发展状况分析

一、我国商场超市O2O行业发展历程和阶段

二、我国商场超市O2O行业发展概况及特点

三、我国商场超市O2O行业发展存在的问题及对策

第二节 2016-2020年商场超市O2O所属行业运行现状分析

一、我国商场超市O2O所属行业交易规模分析

二、我国商场超市O2O所属行业商品销售额分析

三、中国商场超市O2O所属行业市场发展特点

第三节 2016-2020年商场超市O2O所属行业市场经营情况分析

一、中国商场超市O2O所属行业交易总额分析

二、中国商场超市O2O所属行业订单量分析

三、中国商场超市O2O所属行业利润总额分析

第四节 2016-2020年中国商场超市O2O所属行业企业分析

一、企业数量变化分析

二、不同规模企业结构分析

三、网络平台数量分析

四、从业人员数量分析

第五节 2016-2020年中国商场超市O2O所属行业财务指标总体分析

一、所属行业盈利能力分析

二、所属行业营运能力分析

三、所属行业偿债能力分析

四、所属行业发展能力分析

第四章 商场超市O2O行业经营模式及具体做法分析

第一节 商场超市O2O商业模式分析

一、网络超市

二、连锁超市

三、超市订货网

第二节 商场超市O2O的模式分析

一、便利店送货上门

二、便利店包裹代收

三、便利店整合配送和服务

四、虚拟便利店的可能性

五、集中购物需求

六、生鲜业务模式

七、垂直人群模式

八、大单采购模式

九、大卖场单店网购平台

十、线上线下结合送货方式

十一、创业合伙人模式

十二、大卖场APP模式

十三、全员营销模式

十四、直销模式

十五、商品粉丝

第三节 商场超市O2O具体做法

一、商场超市O2O的竞争力提升分析

1、兴趣商品是切入点

2、针对高价值顾客提升体验

3、优化超市购物体验

二、商场超市O2O行业企业APP策略

1、吸引消费者安装超市APP

2、商品推荐及优惠、

3、实体门店为中心，提升高价值顾客体验

第四节 商场超市快送O2O的模式

一、到大卖场取货

二、与便利店（个体超市）合作

三、自建供应链

四、做垂直市场

第五章 中国商场超市O2O消费者分析

第一节 消费者人群分析

一、消费者年龄结构

二、消费者性别比例

三、消费者收入水平分析

四、消费者职业分析

第二节 核心消费者特点分析

一、购买频率

二、主要购买平台

三、主要购买产品品类

第三节 消费者需求特点分析

一、刚需

二、品质

三、效率

四、成本

第四节 消费者行为影响因素分析

一、品牌知名度

二、优惠活动

三、售后服务

四、支付安全和便捷程度

第六章 商场超市O2O市场竞争格局及集中度分析

第一节 商场超市O2O行业国际竞争格局分析

一、国际商场超市O2O企业竞争分析

二、国际商场超市O2O市场竞争分析

三、国际商场超市O2O市场集中度分析

四、国际商场超市O2O重点企业竞争力分析

第二节 国内商场超市O2O行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第三节 商场超市O2O行业集中度分析

一、企业集中度分析

二、市场集中度分析

三、高端市场集中度分析

第四节 商场超市O2O品牌竞争状况分析

一、商场超市O2O品牌消费将主导市场

二、外资占国内商场超市O2O市场

三、国内商场超市O2O行业SWOT分析

第七章 商场超市O2O成功案例分析

第一节 沃尔玛

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第二节 大润发

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第三节 山姆士网上超市

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第四节 永辉生鲜电商

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第五节 农工商超市

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第六节 麦德龙电商

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第七节 好邻居连锁便利店

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第八节 全购便利在线

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第九节 美宜佳连锁便利店

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第十节 美廉美网上超市

一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第八章 2016-2020年商场超市O2O行业投资发展前景

第一节 2016-2020年商场超市O2O投资情况分析

第二节 2021-2026年商场超市O2O行业投资机会分析

一、行业投资模式分析

二、行业细分领域投资分析

三、行业区域投资分析

第三节 2021-2026年商场超市O2O行业发展前景分析

一、行业发展趋势分析

二、行业市场规模预测

三、行业市场整合趋势预测

第九章 商场超市O2O典型案例分析

第一节 即买送

一、商业模式分析

二、发展特点

三、经验借鉴

第二节 华润万家

一、商业模式分析

二、发展特点

三、经验借鉴

第三节 苏宁云商

一、商业模式分析

二、发展特点

三、经验借鉴

第十章 2021-2026年商场超市O2O行业投资机会与风险防范

第一节 中国商场超市O2O行业投资特性分析

一、行业进入壁垒分析

二、行业盈利模式分析

三、影响行业的盈利因素分析

第二节 中国商场超市O2O行业投资风险

一、行业政策险

二、行业关联产业风险

三、行业技术风险

四、行业其他风险

第三节 商场超市O2O行业投资机会

一、产业链投资机会

二、细分市场投资机会

三、重点区域投资机会

第四节 商场超市O2O行业投资战略及建议

- 一、2021-2026年行业投资战略
- 二、2021-2026年行业投资方式建议
- 三、2021-2026年行业投资方向建议

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/business/701768.html>